



**CHE ABBIATE UN
PICCOLO UFFICIO O
50 FILIALI, AVREMO
SEMPRE UNA SOLU-
ZIONE PER VOI**

Uffici Commerciali

Gli uffici commerciali rappresentano una delle aree più impegnative per l'impresa di pulizia, sia tecnicamente quanto economicamente. Le differenze architettoniche, la molteplicità delle variabili nei servizi, l'integrazione degli ambienti con i reparti di lavoro richiede un'accurata conoscenza delle tecniche di valutazione per quanto riguarda i tempi e i metodi. Inoltre la differenza di dimensioni da ambiente ad ambiente richiede una forte organizzazione anche per coprire le realtà più contenute. La nostra pluriennale esperienza oggi ci consente di offrire al cliente servizi perfettamente calibrati sulle reali esigenze, integrando in un unico progetto tutti i reparti aziendali in un programma globale. Il nostro approccio globale è un servizio professionale per la pulizia dell'ufficio; siamo in grado di personalizzare un programma che funzioni per voi con la minima interferenza con l'attività aziendale per le vostre esigenze e di offrire costantemente una qualità di pulizia a un prezzo competitivo.

L'impresa di pulizia Sator offre servizi di pulizia con un programma completo, per un ambiente di lavoro più sano e pulito, in grado di soddisfare

una vasta clientela con un servizio affidabile ed esperto. Ci prendiamo molta cura nell'ascoltare le esigenze e le preoccupazioni dei nostri clienti; siamo consapevoli che è necessario rivolgersi a un'impresa di pulizia in grado di soddisfare particolari esigenze, dalla presentazione di un ambiente ben pulito in atri, corridoi, sale riunioni, uffici e reception, alla disinfezione bagni, alla raccolta e la rimozione dei rifiuti, assicurando anche che scale e ascensori siano incontaminati.

Ci impegniamo attivamente con i clienti per capire perfettamente le loro esigenze.

Capire le vostre esigenze

In un momento di rapidi cambiamenti è fondamentale che i fornitori di servizi si integrino con il modo in cui i clienti stanno ridisegnando le loro attività, fornendo soluzioni flessibili per sostenere i loro programmi di cambiamento. In un progetto di erogazione di servizi pertanto si inizia con il pieno allineamento con gli obiettivi aziendali del cliente per poi fornire modelli commerciali che garantiscono trasparenza dei costi.

Sono valutate le necessità sulla base della sicurezza, piani di allarme, orari e procedure del cliente, in maniera da non interferire con la normale attività d'ufficio. I prezzi e livelli di prestazione sono ormai un'aspettativa standard e i clienti hanno bisogno di chiarezza prima di prendere decisioni che possono generare ulteriori riduzioni dei costi nel corso del contratto. Un risultato che può rendersi concreto solo attraverso la razionalizzazione della catena di attività della fornitura.

La nostra proposta

La nostra proposta d'offerta è focalizzata sulla comprensione della vostra strategia nella flessibilità del nostro modello di progetto, con una regolazione agile nei livelli di servizio. Progettiamo il servizio intorno alle vostre reali necessità e sulla base di requisiti specifici e di un capitolato chiaro e aggiornato. Standard e obiettivi saranno fissati per fornire costantemente un punto di confronto sul quale lavorare successivamente. Lavoriamo con ogni cliente come fosse unico, nell'analizzare le loro esigenze e obiettivi specifici, al fine di progettare la giusta soluzione di servizio. Il nostro personale ben addestrato fornirà un servizio che soddisfi le vostre attese, condividendo il vostro obiettivo e adeguandosi alla vostra immagine. Tutto questo si traduce in un modello di distribuzione progettato per soddisfare le vostre esigenze e ottimizzare i livelli di qualità del servizio offerto.

Quali benefici

Durante l'incontro il nostro obiettivo è di fornire sulla carta i risultati che cercate e ottimizzando i benefici nostra soluzione su misura. Una volta acquisito il contratto lavoreremo con voi per adeguarci alla vostra strategia di business e identificare le aree in cui possiamo supportare i vostri obiettivi.

I vantaggi principali saranno i seguenti:

- Struttura del servizio e piani operativi con obiettivi e target direttamente in linea con strategie e obiettivi di business dei clienti
- Informazioni di gestione per fornire una panoramica sull'erogazione dei servizi in corso con analisi comparativa dei costi
- I rischi identificati e gestiti in modo efficace, per garantire la continuità aziendale e per proteggere l'immagine del cliente

Un unico punto di contatto per l'organizzazione in maniera da consentire una riduzione dei costi generali

Soddisfazione del cliente misurata attraverso indagini interne e utilizzata per guidare il miglioramento

Quali servizi sono compresi nella nostra offerta:

- Pulizia giornaliera
- Pulizia superfici vetrate
- Pulizie di fondo pavimenti e arredi
- Sanificazione telefoni e computer
- Fornitura di materiale di consumo per servizi igienici
- Fornitura di asciugamani in stoffa (con presa, lavaggio e riconsegna)
- Lavaggio moquette con sistema iniezione - estrazione
- Sanificazione uffici e servizi igienici con sistema ozono

5 MOTIVI

PER RICHIEDERE UN'OFFERTA GRATUITA!

- 1 Non è impegnativa ed è totalmente gratuita
- 2 Offre una comparazione del prezzo attualmente pagato
- 3 Può essere migliorativa del servizio a parità di costo
- 4 Consente un eventuale aggiornamento del capitolato
- 5 Un buon progetto spesso arriva ad una riduzione dei costi

Può richiedere un Preventivo Gratuito direttamente online al seguente indirizzo:

<https://www.satorccs.it/preventivo-online>

oppure chiamando direttamente al numero **030.5357641**